

Catalogo Offerta Formativa

Commercio estero e Internazionalizzazione



Servizi alle Imprese
Manuela Meletti e Anna Scippa
tel. 02 58370.605-643 fax 02 58370.631-620
e-mail: formazione@assoservizi.it

COMMERCIO ESTERO E INTERNAZIONALIZZAZIONE

CATALOGO CORSI

Assoservizi, in collaborazione con l'Area Mercato e Impresa propone un' offerta formativa per fornire alle aziende che operano con i mercati esteri gli strumenti e le informazioni necessarie per gestire nel modo più corretto le operazioni sia di commercio estero che di penetrazione sui mercati internazionali. Il presente catalogo affronta le tematiche delle operazioni di import export sotto i seguenti aspetti:

- Operazioni doganali
- Origine della merce
- Incoterms 2010
- Pagamenti internazionali

MODALITA' D'ISCRIZIONE

Per iscriversi ai corsi è necessario entrare nel sito www.assoservizi.it nella sezione "Formazione e consulenza".

QUOTE DI PARTECIPAZIONE

Le quote, al netto di IVA, sono comprensive di documentazione, coffee-break e colazione a self service. Sconto del 10% riservato alle aziende a partire dal 2° iscritto.

SEDE

La sede principale dei corsi è il Centro Congressi di Assolombarda, Via Pantano 9 - Milano.

Alcuni corsi si terranno nello spazio E-Network, Corso porta Romana 46 – Milano.

FORMAZIONE IN AZIENDA

Assoservizi realizza tutti i corsi del catalogo anche all'interno delle singole imprese, personalizzando e progettando specifici percorsi, in base ai bisogni formativi del vostro business, affinché l'intervento formativo sia attinente agli aspetti concreti della vita aziendale con metodologie didattiche innovative proposte dai nostri trainer.

ULTERIORI INFORMAZIONI

Manuela Meletti e Anna Scippa

tel. 02 58370.605-643

fax 02 58370.631-620

e-mail: formazione@assoservizi.it

Per essere informati periodicamente sulla nostra programmazione è possibile registrarsi, sempre sul nostro sito, alle **comunicazioni Assoservizi (mailing list tematiche)**

COMMERCIO ESTERO E INTERNAZIONALIZZAZIONE

OFFERTA FORMATIVA GENNAIO – DICEMBRE 2012

INTERNAZIONALIZZAZIONE E COMMERCIO ESTERO

I corsi sono progettati per fornire e assicurare alle diverse figure aziendali, un focus tecnico e approfondito sui principali aspetti connessi con le operazioni di importazione ed esportazione.

PAGAMENTI INTERNAZIONALI:
quali adottare, come tutelarsi e come formularli per essere competitivi

Contenuti

Favorire l'individuazione e la valutazione del rischio di mancato pagamento nelle vendite verso l'estero attraverso la conoscenza applicativa degli strumenti di pagamento, di garanzia e di assicurazione più efficaci al fine di mettere "in sicurezza" i propri crediti verso l'estero.

Durata

- 21 marzo 12
Orario didattico 14.30 – 18.00

Docente: Antonio Di Meo

Quota di partecipazione
€ 298 per gli associati € 250

L'ORIGINE DELLA MERCE:
le regole per l'origine preferenziale e non preferenziale

Contenuti

Fornire le regole di origine preferenziale e non preferenziale attraverso l'analisi di casi pratici. Particolare attenzione verrà dedicata alla gestione delle informazioni relative all'origine all'interno dell'azienda.

Durata

- 29 marzo 12
Orario didattico 9.30 – 17.30

Docente: Simone Del Nevo

Quota di partecipazione
€ 488; per gli associati € 405

COMMERCIO ESTERO E INTERNAZIONALIZZAZIONE

OFFERTA FORMATIVA GENNAIO – DICEMBRE 2012

PAGAMENTI INTERNAZIONALI: il credito documentario - corso avanzato

Contenuti

Fornire una conoscenza approfondita degli elementi che caratterizzano la gestione di un credito documentario attraverso la comprensione dell'interpretazione dei vari termini e definizioni, del ruolo e delle obbligazioni delle banche alla luce delle normative internazionali in materia. Il corso si soffermerà sugli aspetti riguardanti gli impegni delle banche (emittente, confermate, designata), sull'utilizzo/presentazione dei documenti, sulle maggiori criticità dei crediti documentari fornendo suggerimenti finalizzati ad eliminare le riserve bancarie e gestire l'operazione nel modo più efficace possibile.

Durata

- 10 aprile 12
Orario didattico 9.30 - 17.30

Docente: Antonio Di Meo

Quota di partecipazione

€ 488; per gli associati € 405

PAGAMENTI INTERNAZIONALI: il credito documentario nel modo

Contenuti

Analizzare le caratteristiche e gli aspetti di maggiore criticità dei crediti documentari nei vari Paesi del mondo, fornendo suggerimenti pratici da seguire nella negoziazione di tale forma di pagamento in alcuni Paesi specifici dell'Area Asiatica, del Mediterraneo, dell'Est Europa e delle Americhe al fine di gestire l'operazione nel modo più efficace possibile.

Durata

- 17 maggio 12
Orario didattico 14.30 – 18.00

Docente: Antonio Di Meo

Quota di partecipazione

€ 298; per gli associati € 250

PAGAMENTI INTERNAZIONALI: irregolarità e riserve sui documenti ad utilizzo di un credito documentario

Contenuti

Offrire ai partecipanti una conoscenza dei criteri generali per una corretta presentazione dei documenti ad utilizzo di un credito documentario. Verranno analizzati gli articoli delle norme internazionali in materia (UCP 600) e la prassi internazionale per l'esame dei documenti da parte delle banche con riferimento ai principali documenti generalmente richiesti e agli aspetti di maggiore criticità, con suggerimenti finalizzati ad eliminare le riserve bancarie e gestire l'operazione nel modo più efficace possibile.

Durata

- 20 giugno 12
Orario didattico 14.30 – 18.00

Docente: Antonio Di Meo

Quota di partecipazione

€ 298; per gli associati € 250

COMMERCIO ESTERO E INTERNAZIONALIZZAZIONE

OFFERTA FORMATIVA GENNAIO – DICEMBRE 2012

COMMERCIO INTERNAZIONALE:

Incoterms 2010, cosa sono e quali aspetti del contratto disciplinano – suggerimenti operativi per un corretto utilizzo

Contenuti

Fare il punto sull'utilizzo degli Incoterms® in relazione con gli aspetti contrattuali, il passaggio di proprietà, la modalità di pagamento, la prova di uscita della merce, i relativi documenti connessi alla tipologia di trasporto ad un anno dall'entrata in vigore dell'edizione 2010. Scopo del corso è, infatti, quello di favorire un'applicazione degli Incoterms® finalizzata a ridurre i rischi e gli impatti negativi sugli altri aspetti del contratto, attraverso l'esame delle novità degli Incoterms® e degli aspetti che, da sempre, presentano problemi nel loro utilizzo.

Durata

- 10 luglio 12
Orario didattico 14.30 – 18.00

Docente: Antonio Di Meo

Quota di partecipazione

€ 298; per gli associati € 250

LA DICHIARAZIONE IN DOGANA E I SUOI ELEMENTI: i campi critici del Documento Amministrativo Unico

Contenuti

Descrivere la prassi operativa doganale comunitaria, definire gli elementi dell'accertamento e fornire alle aziende le informazioni necessarie per un'analisi e una corretta gestione della documentazione doganale alla luce delle normative nazionali e comunitarie, oltre che per stabilire un corretto rapporto con il proprio rappresentante in dogana. L'incontro verterà anche sulla revisione dell'accertamento e controversia doganale.

Durata

- 20 settembre 12
Orario didattico 9.30 – 17.30

Docente: Michela Orlando

Quota di partecipazione

€ 488; per gli associati € 405

L'ESPORTAZIONE E LE PROVE DELL'AVVENUTA ESPORTAZIONE

Contenuti

Descrivere le fasi doganali delle operazioni di esportazione e fornire ai partecipanti tutte le informazioni per una corretta gestione dei documenti, anche ai fini anche fiscali per provare l'uscita delle merci dal territorio doganale comunitario. Verranno forniti elementi per individuare i soggetti responsabili dell'appuramento e le misure di autotutela che è possibile mettere in atto.

Durata

- 9 ottobre 12
Orario didattico 9.30 – 13.00

Docente: Michela Orlando

Quota di partecipazione

€ 298; per gli associati € 250
